



Vitro reporta resultados del primer trimestre de 2025

San Pedro Garza García, Nuevo León, México, 29 de abril de 2025 – Vitro, S.A.B. de C.V. (BMV: VITROA), en lo sucesivo “Vitro” o la “Compañía”, anunció hoy sus resultados financieros para el primer trimestre de 2025 (“1T25”).

HECHOS SOBRESALIENTES 1T25

- Las Ventas Netas Consolidadas del 1T25 disminuyeron 6.9% en comparación con las ventas del primer trimestre del 2024 (“1T24”), principalmente por menores ventas del segmento de Corporativas.
- Las ventas del segmento de Químicos del 1T25 se mantuvieron relativamente estables en comparación con 1T24 principalmente por una mezcla de precios y producto impactada por ciertas presiones de producto de importación y por el impacto del incendio ocurrido durante el mes de marzo, parcialmente contrarrestado por un incremento en la demanda de nuestros productos.

RESUMEN RESULTADOS FINANCIEROS

Millones de Dólares

RESUMEN RESULTADOS FINANCIEROS			
	1T'25	1T'24	% Cambio
Ventas Netas Consolidadas	66	71	-6.9%
Químicos	53	53	-0.6%
Corporativas	21	22	-6.7%
Costo de Ventas	40	38	5.6%
Utilidad Bruta	26	33	-21.1%
Margen Bruto	39.6%	46.7%	-7.1 pp
Gastos Generales	23	26	-8.9%
Gastos Generales % ventas	35.0%	35.8%	-0.8 pp
UAFIR ⁽¹⁾	3	8	-61.3%
Margen de UAFIR	4.5%	10.9%	-6.4 pp
UAFIR Flujo ⁽¹⁾	7	12	-41.5%
Químicos	9	12	-25.5%
Corporativas	(2)	0	-732.0%
Margen de UAFIR Flujo	10.6%	16.8%	-6.2 pp
Utilidad neta de operaciones continuas	10	26	NA
Utilidad neta	10	26	NA
Flujo antes de Inversión en Activo Fijo	42	25	70.3%
(1) El UAFIR y UAFIR Flujo son presentados antes de otros gastos e ingresos.			

- Las ventas del segmento Corporativas disminuyeron 6.7% en 1T25 en comparación al primer trimestre de 2024 principalmente por menores cuotas de recuperación por servicios prestados a entidades de tenencia común.
- El UAFIR Flujo del 1T25 disminuyó 41.5% en comparación con 1T24, principalmente por menores ventas, incremento del precio promedio de los energéticos, así como mayores costos de mantenimiento y transportación.
- Durante el trimestre, se realizaron inversiones en activo fijo por US\$2 millones.

Este informe presenta información financiera no auditada proforma preparada en dólares estadounidenses de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS por sus siglas en inglés). Ciertas cantidades pueden no sumar debido al redondeo.

MENSAJE DE LA DIRECCION GENERAL

El Lic. Adrián Sada Cueva, Director General Ejecutivo, comentó respecto a los resultados de la Compañía: “Las ventas del primer trimestre disminuyeron en comparación con el mismo periodo del 2024 principalmente por el impacto del incendio ocurrido el pasado 4 de marzo en nuestras instalaciones de Garcia, Nuevo Leon, así como la incertidumbre económica que los aranceles crearon entre las empresas mexicanas, afectando las decisiones de inversión y la estabilidad del mercado.

La incertidumbre por cuestiones arancelarias impactó las ventas del segmento de Corporativas, las cuales están directamente relacionadas con las ventas de las empresas de tenencia común. Muchas empresas han identificado el comercio y los aranceles como su preocupación empresarial más urgente, ejerciendo mayor presión sobre la rentabilidad dado el aumento de costos para los exportadores ante los anuncios de un posible arancel del 25% sobre los productos a Estados Unidos. Esto llevó a mayores costos para los exportadores, especialmente en sectores como construcción, automóviles, productos químicos y servicios públicos.

Como medida preventiva y en respuesta a los aranceles impuestos por Estados Unidos, nuestra compañía está implementando una estrategia integral para asegurar nuestra competitividad y crecimiento. Estamos diversificando nuestros mercados, invirtiendo en innovación y tecnología, y optimizando nuestra cadena de suministro para reducir costos. Además, estamos fortaleciendo nuestras relaciones con clientes y proveedores para garantizar la continuidad del negocio. Con estas medidas, estamos preparados para enfrentar los desafíos y capitalizar las oportunidades que se presenten.

Durante el primer trimestre de 2025, las ventas del segmento Químico se mantuvieron relativamente estables en comparación con las ventas del mismo periodo del año anterior, principalmente por una recuperación de la demanda de carbonato de sodio utilizado para la fundición y la fabricación de vidrio, así como mayor demanda de bicarbonato de sodio en el mercado mexicano.

Los resultados del trimestre fueron principalmente impactados por menores ventas, un incremento en el precio promedio de los energéticos, mayores costos de mantenimiento y de transporte, así como la compra de producto terminado como consecuencia del incendio a que se ha hecho mención, así como de trabajos de mantenimiento realizado en nuestra planta de productos químicos. Continuamos trabajando para lograr las mejores eficiencias en nuestros procesos productivos.

Estamos preparados para enfrentar los obstáculos que vengan mediante la diversificación de mercados, inversión en tecnología y optimización de costos. Con estas medidas, aseguramos nuestra competitividad y crecimiento continuo.”

El Director General de Administración y Finanzas, C.P. Claudio del Valle, comentó sobre los resultados financieros: “Durante el primer trimestre de 2025, incrementamos el flujo libre de efectivo neto, a pesar de la disminución en el UAFIR Flujo gracias a una gestión más eficiente del capital de trabajo. Nuestro balance se mantiene sólido, con una razón de apalancamiento de deuda neta a EBITDA equivalente a 3.5 veces, sin considerar el saldo neto de las cuentas por cobrar con empresas de tenencia común equivalente a US\$215 millones.

En Vitro, continuamos optimizando nuestras operaciones y procesos productivos, manteniendo un control estricto de los gastos generales y administrativos. Además, estamos comprometidos con la sostenibilidad, implementando prácticas ecológicas y reduciendo nuestra huella de carbono.

A pesar de los desafíos impuestos por los aranceles de Estados Unidos, estamos fortaleciendo nuestras relaciones comerciales para asegurar la continuidad del negocio. Los desafíos enfrentados nos han proporcionado una base sólida para seguir creciendo y aprovechar futuras oportunidades en un entorno global cada vez más desafiante.”

RESULTADOS CONSOLIDADOS

Las ventas de Vitro al cierre del 1T25 están compuestas por 2 segmentos: (i) Químicos y (ii) Corporativas.

El segmento de Químicos produce carbonato de sodio, bicarbonato de sodio, cloruro de sodio y cloruro de calcio, que sirven en los mercados de vidrio, fundición, detergentes, tratamiento de agua, farmacéutico, alimentos de consumo humano, industria petrolera y gas, deshielo de caminos y sector pecuario, entre otros.

El segmento de Corporativas presta servicios especializados y estratégicos de alto valor a las filiales y subsidiarias de Vitro, S.A.B. de C.V., así como a los negocios de las Empresas de Tenencia Común.

VENTAS CONSOLIDADAS

Las Ventas Netas Consolidadas en 1T25 disminuyeron 6.9% en comparación con 1T24, principalmente por la reducción de ventas del segmento de Corporativas.

Las ventas del segmento Químicos disminuyeron 0.6% en 1T25 en comparación con el mismo periodo de 2024 principalmente por disponibilidad de producto para satisfacer las necesidades de nuestros clientes de Cloruro de Sodio y de Cloruro de Calcio, parcialmente compensado por una recuperación en la demanda de Carbonato de Sodio y demanda sostenida de Bicarbonato de Sodio atendiendo principalmente los segmentos Alimenticio, Farmacéutico y Pecuario en México.

Las ventas del segmento Corporativas disminuyeron 6.7% en 1T25 en comparación al 1T24 principalmente por menor cuota de recuperación por servicios prestados a las empresas de tenencia común.

Tabla 1 - VENTAS

	Millones de Dólares		
	1T'25	1T'24	Var%
Ventas Totales Consolidadas	66	71	(6.9)
Ventas Nacionales	54	60	(9.2)
Exportaciones	12	12	4.8
Químicos	53	53	(0.6)
Ventas Nacionales	41	41	(2.1)
Exportaciones	12	12	4.8
Corporativas	21	22	(6.7)
Ventas Nacionales	21	22	(6.7)

UAFIR Y UAFIR FLUJO

El UAFIR Flujo consolidado del 1T25 disminuyó 41.5% en comparación del 1T24, principalmente por menores ventas.

El UAFIR Flujo de Químicos disminuyó 25% en 1T25 en comparación con el mismo trimestre de 2024, principalmente por incremento en el costo de la energía eléctrica, mantenimiento y de transportación, contrarrestado por una reducción en el costo de materias primas, empaque, así como eficiencias operativas del proceso productivo de nuestras plantas.

Los incendios del 4 de marzo de 2025 en Garcia N.L. impactaron negativamente el UAFIR Flujo principalmente por las afectaciones a la infraestructura de un puente ferroviario el cual utilizamos para el envío de Cloruro de Calcio a Estados Unidos; así mismo nos vimos con la necesidad de realizar un paro a finales de marzo para realizar la limpieza de los aisladores de la línea eléctrica privada derivado de afectaciones por este mismo evento.

El UAFIR Flujo del segmento Corporativas disminuyó principalmente por menores ventas a las empresas de tenencia común registradas durante el 1T25.

Tabla 2 - UAFIR Y UAFIR FLUJO ⁽¹⁾

	Millones de Dólares		
	1T'25	1T'24	Var%
UAFIR ⁽¹⁾	3	8	(61.3)
Margen	4.5%	10.9%	-6.4 pp
Químicos	7	10	(31)
Margen	12.6%	18.1%	-5.5 pp
Corporativas	(4)	(2)	97
Margen	-17.6%	-8.4%	-9.2 pp
UAFIR Flujo	7	12	(41.5)
Margen	10.6%	16.8%	-6.2 pp
Químicos	9	12	(25)
Margen	16.5%	22.1%	-5.6 pp
Corporativas	(2)	0	NA
Margen	-8.2%	1.2%	-9.4 pp

⁽¹⁾ El UAFIR y UAFIR Flujo son presentados antes de otros gastos e ingresos.

COSTO FINANCIERO NETO

Durante el 1T25 se tuvo Producto Financiero Neto de US\$14 millones, principalmente por la ganancia generada por la depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense que impactó las operaciones de subsidiarias con moneda funcional en dólares que mantienen operaciones en pesos con subsidiarias con moneda funcional en dólares.

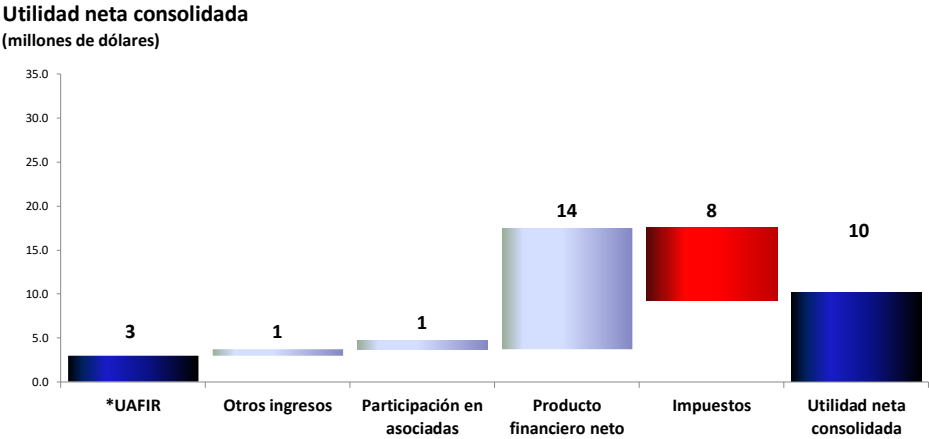
Tabla 3: PRODUCTO (COSTO) FINANCIERO NETO

	Millones de Dólares		
	1T'25	1T'24	Var%
Producto (gasto) por interés, neto	1	4	84.2
Ganancia (pérdida) Cambiaria	13	12	8.8
Producto (Costo) Financiero Neto	14	16	12.8

(1) Incluye efectos de instrumentos financieros y otros gastos financieros.

UTILIDAD / PÉRDIDA NETA CONSOLIDADA

La Compañía reportó una Utilidad Neta en el 1T25 de US\$10 millones compuesta por: utilidad antes de otros Ingresos y Gastos de US\$3 millones, otros ingresos por US\$1 millón, utilidad en participación en los resultados de las asociadas por US\$1 millón, producto financiero neto de US\$14 millones principalmente por la depreciación del peso frente al dólar e impuestos por US\$8 millones.



* El UAFIR es presentado antes de otros gastos e ingresos.
** Incluye método de participación en asociadas.

SITUACION FINANCIERA CONSOLIDADA

Al cierre del 1T25, la Compañía tenía un saldo de caja de US\$68 millones, en comparación con US\$27 millones al cierre del trimestre inmediato anterior y US\$20 millones al cierre de 1T24. El incremento el saldo de caja en 1T25 en comparación con 4T24 se debe principalmente una recuperación del capital de trabajo y al préstamo de corto plazo de US\$50 millones.

La deuda total al cierre del 1T25 fue de US\$158 millones, compuesta por deuda bancaria de US\$75 millones, una nota de US\$10 millones, documentos por pagar con accionistas, arrendamientos por derecho de uso y al crédito de corto plazo de US\$50 millones.

Tabla 4: INDICADORES DE DEUDA

	Millones de Dólares, excepto donde se indica						
	1T'25	4T'24	3T'24	2T'24	1T'24	4T'23	3T'23
Apalancamiento⁽¹⁾							
(Deuda Total/ UAFIR Flujo ⁽²⁾) (UDM)(Veces)	6.1x	3.5x	2.6x	2.3x	2.2x	2.1x	2.7x
(Deuda Neta Total/ UAFIR Flujo ⁽²⁾) (UDM)(Veces)	3.5x	2.6x	1.9x	1.6x	1.8x	1.4x	2.2x
Deuda Total	158	108	108	108	114	114	852
Deuda a Corto Plazo	53	3	1	1	2	2	139
Deuda a Largo Plazo	105	105	107	107	113	113	713
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	68	27	30	34	20	38	140
Deuda Neta Total	91	81	78	74	95	77	712
Mezcla Moneda (%) Dlls / Pesos	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0

(1) Razones financieras calculadas utilizando cifras en dólares.

(2) UAFIR Flujo son los últimos doce meses reales

FLUJO DE EFECTIVO

En el 1T25, la Compañía reportó un flujo libre de efectivo de US\$39 millones, un incremento de US\$21 millones en comparación el 1T24, principalmente por una recuperación de la inversión en capital de trabajo y menores impuestos pagados.

Tabla 5: ANÁLISIS DE FLUJO DE EFECTIVO GENERADO POR LA OPERACIÓN ⁽¹⁾

	Millones de Dólares		
	1T'25	1T'24	Var%
UAFIR Flujo	7	12	41.5
Capital de Trabajo ⁽²⁾	35	13	176.4
Flujo antes de Inversión en Activo Fijo	42	25	70.3
Inversión en Activo Fijo	(2)	(2)	12.3
Flujo después de Inversión en Activo Fijo	40	22	75.7
Interés neto ⁽³⁾	4	7	43.9
Impuestos (pagados) recuperados	(4)	(12)	63.7
Dividendos	-	(0)	NA
Flujo Libre de Efectivo, neto	39	18	121.7

(1) Este análisis de flujo es relativo a flujo de caja y no representa un Estado de Flujo de Efectivo de acuerdo con IFRS.
(2) Capital de trabajo incluye variaciones en clientes, inventarios, proveedores y otras cuentas por pagar y cobrar de corto plazo, incluyendo IVA.
(3) Incluye gastos e ingresos por intereses, coberturas de gas natural del 2022 y otros gastos financieros.

INVERSIÓN EN ACTIVO FIJO

El CAPEX ascendió a US\$4 millones durante el 1T25. Los recursos invertidos se concentraron principalmente en CAPEX de mantenimiento del negocio de Químicos.

EVENTOS RELEVANTES

Nota informativa sobre el incidente registrado en nuestras instalaciones de García, N.L.

Monterrey, N.L., a 4 de marzo de 2025. Vitro S.A.B. de C.V. (BMV: Vitro), en lo sucesivo “Vitro” o la “Compañía”, informa que en En relación con el incendio registrado la tarde de este martes en predios de Vitro en el municipio de García, N.L., la compañía informa lo siguiente:

- El evento se originó fuera de nuestras instalaciones, y dadas las condiciones atmosféricas, este se propagó con mucha rapidez y magnitud, impidiendo su pronta contención.
- Ante esta situación, y en línea con nuestra principal prioridad de salvaguardar la integridad de nuestros colaboradores, los equipos de brigadistas de la empresa iniciaron, de manera inmediata, los protocolos de evacuación de personal, así como medidas de contención y mitigación del incidente. La totalidad de nuestro personal se encuentra sin afectaciones y fuera de peligro.
- Desde su inicio, la empresa solicitó el apoyo de los cuerpos de auxilio y ha mantenido una estrecha colaboración con ellos para apoyar sus labores.
- Vitro agradece y reconoce el valiente actuar de su personal interno, así como el pronto apoyo de la SEDENA, los municipios de García y San Pedro Garza García, y de Protección Civil del Estado, quienes han actuado de manera diligente en controlar la situación.
- Se detectan algunos impactos en las plantas de nuestro negocio de vidrio automotriz los cuales ya están siendo evaluados con detalle para reestablecer las operaciones el día de mañana. Los negocios de vidrio flotado e Industria del Alkali se reportan sin afectaciones.

Vitro reitera su compromiso de salvaguardar y priorizar en todo momento la integridad y seguridad de sus colaboradores, y mantendrá estrecha colaboración con las autoridades y cuerpos de auxilio hasta controlar la situación en su totalidad.

Vitro logra cierre de acuerdo conclusivo

Monterrey, N.L., a 19 de febrero 2025. Vitro S.A.B. de C.V. (BMV: Vitro), en lo sucesivo “Vitro” o la “Compañía”, informa que en relación al comunicado emitido con fecha 7 de abril de 2023 en el que informó que derivado de una auditoría correspondiente al ejercicio 2015, el Servicio de Administración Tributaria (“SAT”) reclamaba el pago de impuestos derivado de una operación de compraventa de acciones intercompañías, al respecto se informa que el día 18 de Febrero de 2025, se recibió el oficio en el que se da por cerrado el caso, derivado de la obtención de una prueba superviniente, la cual fue validada y aceptada técnicamente por la autoridad, lo cual derivó en un pago de \$157 millones de pesos, incluyendo impuesto, actualización y recargos.

Así mismo, se informa que Vitro continúa atendiendo diversas auditorías en curso y que recientemente recibió un oficio de liquidación en el que la autoridad pretende el cobro de impuestos por la cantidad de \$525 millones de pesos, incluido impuesto, actualización, recargos y multa, derivados principalmente de intereses generados por créditos entre compañías del grupo. Vitro señala que las operaciones de las que deriva este crédito fiscal y sus correspondientes obligaciones fiscales se cumplieron de manera oportuna, plena, legal y transparente, por lo que no procede la liquidación solicitada por el SAT por lo que, en su momento, interpondrá los medios de defensa adecuados y no creará una provisión al respecto.

Vitro reitera que ha cumplido y continuará cumpliendo con sus obligaciones fiscales en tiempo y forma.

RELACIÓN CON INVERSIONISTAS

Ricardo Flores Delsol
Vitro, S.A.B. de C.V.
rfloresd@vitro.com

Acerca de Vitro

Vitro, S.A.B. de C.V. (BMV: VITROA) es una compañía líder en la industria química inorgánica, reconocida por la calidad de sus productos, su excelencia en servicio al cliente y flexibilidad. La Compañía produce y es proveedora de 4 productos químicos inorgánicos: carbonato de sodio, bicarbonato de sodio, cloruro de sodio y cloruro de calcio, que atienden los mercados de vidrio, detergentes, tratamiento de agua, farmacéutico, alimentos de consumo humano, industria petrolera, deshielo de caminos y en el sector pecuario, entre otros. Como empresa socialmente responsable, Vitro trabaja en diversas iniciativas en el marco de su Modelo de Sustentabilidad, con el objetivo de ejercer una influencia positiva en los aspectos económico, social y ambiental vinculados a sus grupos de interés, por medio de una gestión corporativa responsable. Para más información, visite www.vitro.com.

Aviso Legal

Este comunicado contiene cierta información histórica, declaraciones e información a futuro relacionada a Vitro, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias (colectivamente, la “Compañía”) que se basan en la opinión de su Administración, así como estimaciones hechas e información disponible actual de Vitro. A pesar de que la Compañía cree que las expectativas de la administración y las estimaciones están basadas en supuestos razonables, estas declaraciones reflejan la visión actual de Vitro con respecto a eventos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, eventos inciertos y premisas. Muchos factores podrían causar que los resultados futuros o desempeño de Vitro sean diferentes a los expresados o asumidos en las siguientes declaraciones, incluyendo, entre otros, cambios de la economía en general, política de gobierno y condiciones de negocios globales, así como en los países que Vitro lleva a cabo negocios, cambios en tasas de interés, en precios de materia prima, precios de la energía, particularmente del gas, cambios en la estrategia del negocio, y otros factores. Si uno o varios de estos riesgos efectivamente ocurren, o las premisas o estimaciones demuestran ser incorrectas, los resultados a futuro pueden variar significativamente de los descritos o anticipados, asumidos, estimados, esperados o presupuestados, por lo que la Compañía no asume la obligación de actualizar cualquiera de estos supuestos.

USO DE MEDIDAS FINANCIERAS DISTINTAS A LAS GENERALMENTE ACEPTADAS

El conjunto de normas de información financiera generalmente aceptadas es comúnmente conocido como Normas Internacionales de Información Financiera (“IFRS” por sus siglas en inglés). Una medida financiera generalmente aceptada se define como aquella cuyo propósito es medir el desempeño histórico o futuro, posición financiera o flujo de efectivo, pero incluye o excluye montos que pudieran no ser totalmente comparables en el conjunto de las IFRS. En el presente reporte revelamos el uso de ciertas medidas distintas a las IFRS, entre ellas el UAFIR Flujo. UAFIR Flujo: utilidad de operación antes de otros gastos e ingresos más depreciación, amortización y reservas de obligaciones laborales al retiro que impacten la utilidad de operación.

La información en este reporte muestra los segmentos utilizados por la administración para el análisis del negocio, toma de decisiones y asignación de recursos. Con estricto apego con la norma 8 “Segmentos de operación” de las IFRS. Un comité interno evalúa periódicamente la correcta segmentación operativa del negocio.

. – Tablas Financieras a continuación –



CONSOLIDADO

VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS						
ESTADOS CONSOLIDADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA						
AL 31 DE MARZO DE 2025 Y 2024						
ESTADO DE POSICIÓN FINANCIERA	Dólares			INDICADORES FINANCIEROS ⁽¹⁾		
	1T'25	1T'24	% Var.		1T'25	1T'24
Efectivo y Equivalentes	68	20	243.6	Deuda / UAFIR Flujo (UDM, veces)	3.5	2.2
Clientes	1	6	NA	Deuda Neta / UAFIR Flujo (UDM, veces)	2.6	1.8
Inventarios	14	20	(28.1)	Deuda / Deuda + Cap. Contable (veces)	0.2	0.1
Otros Activos Circulantes	58	78	(25.0)			
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	444	655	(32.3)	Deuda / Capital (veces)	0.2	0.2
Total Activo Circulante	585	779	(24.8)	Pasivo Total / Capital Contable (veces)	1.1	1.3
				Activo Circulante / Pasivo Circulante (veces)	1.4	1.2
Terrenos, Maquinaria y Equipo	230	230	0.0	Ventas (UDM) / Activos (veces)	0.2	0.2
Activo intangible	8	8	(6.0)	Utilidad (Pérdida) / Acción (US\$) (Acumulada) *	0.02	0.06
Impuestos diferidos	9	41	(77.3)			
Otros Activos a Largo Plazo	258	189	36.4			
Inversión en asociadas	115	114	1.4			
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	169	235	(28.0)			
Total Activo No Circulante	789	817	(3.3)			
Activos Totales	1,374	1,595	(13.9)			
Deuda a Corto Plazo y Vencimiento de Deuda Largo Plazo	53	2	3,333.4			
Proveedores	31	17	82.8			
Otras Cuentas por pagar	115	177	(34.7)			
Cuentas por pagar a partes relacionadas	219	449	(51.2)			
Pasivo Circulante Total	418	645	(35.2)			
Deuda a Largo Plazo	105	113	(6.5)			
Otros Pasivos Largo Plazo	24	46	(48.1)			
Cuentas por pagar a partes relacionadas	179	92	94.2			
Pasivo No Circulante Total	308	251	23.0			
Pasivo Total	726	895	(18.9)			
Participación Controladora	649	700	(7.3)			
Participación No Controladora	-	-	NA			
Suma del Capital Contable	649	700	(7.3)			
Total Pasivo y Capital Contable	1,375	1,595	(13.8)			

OTRA INFORMACIÓN

	1T'25	1T'24
# Acciones Emitidas (miles)	483,571	483,571
# Promedio de Acciones en Circulación (miles)	470,027	470,027
# Empleados	1,529	1,430

(1) Razones financieras calculadas utilizando cifras en dólares.



CONSOLIDADO
VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS
EN LOS PERIODOS, (MILLONES)

ESTADO DE RESULTADOS	Primer trimestre		
	Dólares		
	2025	2024	% Var.
Ventas Netas Consolidadas	66	71	(6.9)
Costo de Ventas	40	38	5.6
Utilidad Bruta	26	33	(21.1)
Gastos de Operación	23	26	(8.9)
Utilidad (pérdida) de operación	3	8	(61.3)
Otros Gastos (Ingresos), neto	(1)	(0)	78.2
Utilidad (pérdida) de operación después de otros gastos e ingresos, netos	4	8	(54.3)
Gastos Financieros	11	9	22.7
(Productos) Financieros	(10)	(12)	(15.3)
Otros gastos y productos financieros neto	(2)	(1)	70.3
Pérdida (ganancia) cambiaria	(13)	(12)	8.8
Costo financiero neto	(14)	(16)	(12.8)
Participación en las utilidades (pérdidas) de asociadas no consolidadas	1	2	(45.4)
Utilidad (Pérdida) Antes de Impuestos	18	26	(28.2)
Impuestos a la utilidad	8	(1)	NA
Utilidad (Pérdida) Neta de operaciones continuas	10	26	NA
Utilidad (Pérdida) por operación discontinua	-	-	NA
Utilidad (Pérdida) Neta	10	26	(61.1)
Utilidad (Pérdida) Neta de la participación controladora	10	26	(61.1)
Utilidad (Pérdida) Neta de la participación no controladora	-	-	NA



VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
INFORMACIÓN POR SEGMENTOS
 EN LOS PERIODOS, (MILLONES)

	<u>Primer trimestre</u>		
		Dólares	
	2025	2024	%
QUÍMICOS			
Ventas Netas	53	53	-0.6%
UAFIR ⁽²⁾	7	10	-30.7%
Margen ⁽¹⁾	12.6%	18.1%	
UAFIR Flujo ⁽²⁾	9	12	-25.5%
Margen ⁽¹⁾	16.5%	22.1%	
Volúmenes de Productos químicos inorgánicos			
Álcali (Miles de Toneladas)	156	158	-1.2%

⁽¹⁾ Márgenes de UAFIR y UAFIR Flujo se calculan sobre Ventas Netas.

⁽²⁾ El UAFIR y UAFIR Flujo son presentado antes de otros gastos e ingresos.